

Despre Fondurile Structurale și industria IT "Goana după aur" în varianta autohtonă

Frenezia așteptării

Încă din anul 2006, dar mai ales după ianuarie 2007, după momentul aderării la Uniunea Europeană, industria IT locală a fost infectată cu "virusul" Fondurilor Structurale. Cu mult timp înainte ca potențialii beneficiari ai finanțărilor europene să înțeleagă modalitatea de funcționare a acestui mecanism de finanțare, furnizorii autohtoni și-au făcut temele conștiincios, s-au organizat (individual sau în consorții) și au pornit la atac. Caravane naționale, conferințe, workshop-uri, sesiuni de instruire, campanii de mailing și mii de faxuri transmise în regim "batch" către toate instituțiile publice eligibile – toate acestea au fost instrumente prin care furnizorii de tehnologie și de servicii IT și-a informat potențialii clienți despre disponibilitatea lor de a pregăti și de a câștiga proiecte și finanțări și de a implementa soluțiile informatice pe care le dețin în portofoliul propriu de competențe, în schimbul prețioșilor bani europeni.

Unde sunt însă banii?

Și timpul a trecut... În ciuda mesajelor propagandistice ale autorităților, care anunțau iminenta sosire a sutelor de milioane europene destinate dezvoltării e-guvernării, e-comunicării, e-optimizării afacerilor și altor e-uri în perioada 2007-2013, negocierea strategiilor de informatizare și a strategiilor de finanțare împreună cu Uniunea Europeană a trenat iar mult așteptatele Ghiduri ale Solicitantului au întârziat să apară. Discuțiile despre oportunitățile de finanțare și despre absorbția fondurilor europene au continuat - steril însă. Și

Pentru că, indiferent de modul în care banii vor fi cheltuiți și de cine îi va cheltui, ei vor fi totuși cheltuiți, iar industria IT va fi, inevitabil, beneficiarul final al acestui influx de finanțare. "Goana după aur" va fi însă una dură, iar "armele" folosite de vânzătorii de tehnologie IT sunt dintre cele mai diverse: idei de proiecte oferite gratuit beneficiarilor eligibili, consultanță "total dezinteresată" din partea unor firme de consultanță care s-au asociat în consorții cu furnizorii, subvenționarea ascunsă a unor firme de consultanță care își oferă serviciile gratis sau la prețuri de dumping, lobby la nivelul celor care selecționează și evaluează proiectele...

Care este rolul Consultantului în tot acest mecanism? Dacă nu sunteți din categoria celor care nu cumpără tehnologie de dragul tehnologiei sau al furnizorului, ci care implementează "soluții informatice" și dacă acceptați faptul că un furnizor are, în primul rând, obiective comerciale legate de vinderea propriilor produse și nu de recomandarea celei mai potrivite soluții pentru afacerea dumneavoastră (soluție care se regăsește poate în portofoliul unui furnizor concurent), atunci aveți nevoie de un Consultant independent.

Rolul Consultantului într-un astfel de caz este unul multiplu și cuprinde: încadrarea proiectului în domeniul de finanțare potrivit, design-ul soluției tehnice, planificarea activităților și a resurselor necesare, estimarea costurilor și determinarea costurilor eligibile, identificarea modalității de finanțare a costurilor neeligibile sau a cotei de co-finanțare, asistență pentru scrierea Cererii de Finanțare, asistență în perioada de selecție și de

astfel a trecut anul 2007.

În prima parte a lunii martie 2008, Ministerul de Finanțe a anunțat în sfârșit calendarul lansării cererilor de finanțare pentru Programul Operațional Sectorial – Creșterea Competitivității Economice, în cadrul căruia este alocat pentru Axa 3 - Tehnologia informației și comunicațiilor pentru sectoarele privat și public - un buget de 470 de milioane de Euro pentru perioada 2007 – 2013. În cea mai mare parte însă, apelurile pentru cererile de finanțare aferente Axei 3 se vor finaliza în perioada august – octombrie 2008, ceea ce înseamnă practic că derularea propriu-zisă a proiectelor se va realiza începând cu anul 2009.

Accesarea Fondurilor Structurale și rolul Consultantului

Chiar dacă modalitatea în care banii europeni au fost împărțiți între proiectele IT la nivel național (unde singurii aplicanți eligibili sunt Ministerele) și proiectele derulate de autoritățile locale nu este echilibrată și îi dezavantajează în mod evident pe cei din urmă, chiar dacă nu există (din nou) o strategie la nivel național care să asigure o transparență a proiectelor naționale în scopul evitării suprapunerii cu proiecte similare demarate de autorităților locale, există totuși și beneficiari fericiți. [sus]

contractare, dar și project management pe durata implementării proiectului.

Cum plătesc Consultantul?

Activitățile de consultanță pentru pregătirea proiectului (inclusiv pentru cele derulate înainte de obținerea finanțării), precum și cele de project management sunt considerate cheltuieli eligibile și pot fi recuperate din bugetul finanțat din Fonduri Structurale.



Cătălin Hristea, director general PMSolutions